

Aussendienst-Verkaufsprofi B2B – Automotive

Sales im Blut. Drive im Kopf. Zukunft im Blick. Join the Mobility Movement!

Wir suchen für unseren Kunden – ein junges, ambitioniertes Startup mit Sitz in Zürich – eine motivierte Persönlichkeit mit **Vertriebstalent und Hands-on-Mentalität**, die den **Marktplatz für Mobilität in Europa** aufmischt.

Unser Kunde baut eine Plattform, welche durch Ihre intuitive und spielerische Bedienung sowohl den Konsumenten als auch den Anbietern begeistern wird.

Deine Mission

- 🚗 Raus ins Feld: Du bist unterwegs und bringst neue Anbieter (Autohäuser, Markenvertreter, Importeure, Gebrauchtwagenhändler etc.) auf die Plattform.
- 💬 Überzeugen statt überreden: Du kennst den Mehrwert und kannst ihn leidenschaftlich erklären – direkt beim Kunden, telefonisch oder online.
- 🤝 Beziehungen aufbauen: Du bist der Draht zu den lokalen Anbietern – freundlich, verbindlich, auf Augenhöhe.
- 📈 Feedbackgeber:in & Impulsgeber:in: Du bist nahe am Markt, bringst Ideen und Insights zurück ins Team.
- 🎤 Vertreter:in bei Events & Co: Wenn was läuft in der Branche – du bist am Start.

Was du mitbringst

- ✅ Erfahrung im Vertrieb (Aussendienst, B2B – idealerweise in Mobilität, Tech oder Services)
- ✅ Du liebst den direkten Kontakt, kannst dich gut ausdrücken und findest schnell Zugang zu Menschen
- ✅ Du denkst wie ein Startup: lösungsorientiert, schnell, unkompliziert
- ✅ Du kannst Plattformen & digitale Tools gut erklären
- ✅ Führerschein & Lust auf Bewegung in der DACH-Region
- ✅ Sprache: Deutsch sicher, alles andere nice to have

Was auf dich wartet

- 🌐 Ein Produkt mit echter Relevanz
- 🏆 Faires Fixum + Top-Boni bei Performance
- 🧠 Viel Gestaltungsfreiraum, keine Konzernbürokratie
- 💻 Digitales Arbeiten, flache Hierarchien, schnelle Entscheidungen
- 📈 Mega Entwicklungschancen – du bist Teil des Wachstums

Klingt gut?

Dann lass uns reden.

Schick uns deinen CV + ein paar ehrliche Zeilen, warum du zu dieser Mission passt an:

work@theswissdigital.ch